



# Programme d'accélération business

---

Plaquette de présentation

Durée : 3 mois · À distance

# Sommaire

---

<b>PRÉSENTATION DU PROGRAMME</b>	<b><u>3</u></b>
<b>PRÉSENTATION DE LA FORMATRICE</b>	<b><u>4</u></b>
<b>PRÉREQUIS DU PROGRAMME</b>	<b><u>5</u></b>
<b>OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES DU PROGRAMME</b>	<b><u>6</u></b>
<b>LES POINTS FORTS DU PROGRAMME</b>	<b><u>7</u></b>
<b>DURÉE ET MODALITÉS D'ACCÈS</b>	<b><u>8</u></b>
<b>MODALITÉS PÉDAGOGIQUES DU PROGRAMME</b>	<b><u>9</u></b>
<b>MODALITÉS D'ÉVALUATION DU STAGIAIRE</b>	<b><u>10</u></b>
<b>INDICATEURS DE RÉSULTATS DU PROGRAMME</b>	<b><u>11</u></b>
<b>PROGRAMME COMPLET</b>	<b><u>12</u></b>
<b>LES 3 PHASES ET LES LIVRABLES</b>	<b><u>13</u></b>
<b>ILS ONT SUIVI LE PROGRAMME</b>	<b><u>15</u></b>
<b>TARIF ET FINANCEMENTS DU PROGRAMME</b>	<b><u>16</u></b>
<b>INFORMATIONS DE CONTACT</b>	<b><u>17</u></b>

---

# Présentation du programme

---

Ce programme de 3 mois est destiné aux entrepreneurs et entrepreneures déjà lancés, mais qui peinent à vivre de leur activité. Il a pour objectif de transformer un business qui survit en une entreprise claire, structurée et rentable.

Il inclut :

- ✓ 1 diagnostic stratégique de 1h-1h30 en visio
- ✓ 5 rdv de suivi personnalisé (répartis selon les besoins)
- ✓ Accès illimité au WhatsApp de la formatrice pendant le programme
- ✓ Retours illimités sur le travail du stagiaire
- ✓ Remise d'un business playbook personnalisé en fin de programme
- ✓ Ressources, outils de gestion, tableaux de bord, modèles, etc.
- ✓ Revue et optimisation du tunnel de vente, offres, prix, communication
- ✓ Structuration et automatisation de l'organisation interne
- ✓ Élaboration d'un plan de développement à 6-12 mois

# Présentation de la formatrice

---

LUCILLE MISLIN



## Mon parcours

Je suis diplômée d'expertise-comptable et j'ai passé plus de 17 ans dans la profession d'expert-comptable en me spécialisant dans la création et le développement d'entreprise, et accompagné +350 entrepreneurs dont 90 en 2025.

J'ai été responsable d'un service d'accueil des porteurs de projets dans un des 4 plus grands cabinets d'expertise-comptable mondiaux.

Je suis également entrepreneure depuis plus de 10 ans, seule ou en association.

## Ma mission

J'ai souhaité lancer mon activité de formation et d'accompagnement à la création et à la gestion d'entreprise pour démocratiser l'entrepreneuriat et le rendre accessible à toutes et tous, et vous permettre d'atteindre l'indépendance financière avec votre business.

Parce que tout le monde peut vivre de son business. Vous aussi !

## Mes valeurs

Les valeurs qui me guident au quotidien sont la transparence, l'intégrité, et la bienveillance. Je m'engage à respecter une charte déontologique rigoureuse, assurant la confidentialité, l'impartialité et le respect du parcours de chaque stagiaire.

J'ai conçu mon programme dans un esprit de partage de connaissances utiles et pratiques, tout en garantissant une approche éthique et responsable dans toutes les interactions.

# Prérequis du programme

---

Les seules conditions pour avoir accès au programme d'accélération sont les suivantes :

- ✓ avoir accès à un ordinateur avec une connexion internet
- ✓ être en capacité d'utiliser un ordinateur de manière autonome
- ✓ maîtriser la langue française à l'écrit et à l'oral
- ✓ avoir une entreprise immatriculée en France

# Objectifs pédagogiques du programme

---

À l'issue du suivi complet du programme d'accompagnement, le stagiaire saura :

- clarifier son offre et son positionnement
- optimiser sa stratégie d'acquisition client
- structurer ses outils de gestion, automatiser et suivre ses indicateurs
- améliorer la rentabilité de son activité (prix, marges, etc.)
- poser les bases d'une croissance stable et prévisible

# Les points forts du programme

---

1

## UNE MÉTHODE ÉPROUVÉE

*Plus de 350 entrepreneurs ont été accompagnés à créer et développer leur entreprise.*

2

## DU SUR MESURE

*Le programme est adapté à chaque business, aucun contenu générique n'est délivré.*

3

## UNE FLEXIBILITÉ TOTALE

*Le programme s'adapte à votre rythme, avec 6 rdv de suivi répartis selon vos besoins et vos contraintes personnelles.*

4

## UN SUIVI PROACTIF

*Un accompagnement personnalisé pendant 3 mois avec un accès WhatsApp pour répondre à toutes vos questions au quotidien.*

5

## UN LIVRABLE CONCRET

*Un business playbook personnalisé remis en fin de programme : votre feuille de route pour piloter votre business en autonomie.*

# Durée et modalités d'accès

---

## Inscriptions au programme

Les inscriptions au programme d'accompagnement sont ouvertes toute l'année. Elles sont soumises à un test d'éligibilité suivi d'un entretien de 45 minutes avec la formatrice. Le stagiaire sera invité à conclure une convention de formation avec l'organisme de formation ADNEA par signature électronique.

## Accès au programme

Après son inscription, le stagiaire aura accès au programme immédiatement dès son inscription en cas d'autofinancement et après un délai de 14 jours (délai applicable aux contrats de formation signés à distance) en cas de financement par un OPCO ou autre organisme public. L'entrée dans le programme sera précédée d'un test d'évaluation des connaissances entrepreneuriales du stagiaire.

## Durée du programme

La durée du programme est de 3 mois.

## Personnes en situation de handicap

Les personnes en situation de handicap physique peuvent suivre le programme de formation dès lors qu'elles sont en capacité d'utiliser de manière autonome un ordinateur. Si vous avez des besoins spécifiques (aménagement du rythme, supports adaptés, assistance technique ou humaine), contactez notre référente handicap : Lucille Misslin — [hello@adnea.fr](mailto:hello@adnea.fr). Nous étudierons ensemble les adaptations possibles en lien avec nos partenaires : Ressource Handicap Formation, AGEFIPH, Cap Emploi. Les formations à distance sont accessibles dès lors que le stagiaire maîtrise l'usage de base d'un ordinateur et dispose d'une connexion Internet stable.

# Modalités pédagogiques

---

1

*Contenu pédagogique dispensé via un rdv diagnostic initial d'1h-1h30 et 5 rdv de suivi répartis selon vos besoins.*

2

*Accès à toute une boîte à outils de gestion d'une entreprise et de ressources complémentaires pour la gestion d'un business. Modèles, templates et guides pratiques pour faciliter chaque étape du développement d'entreprise.*

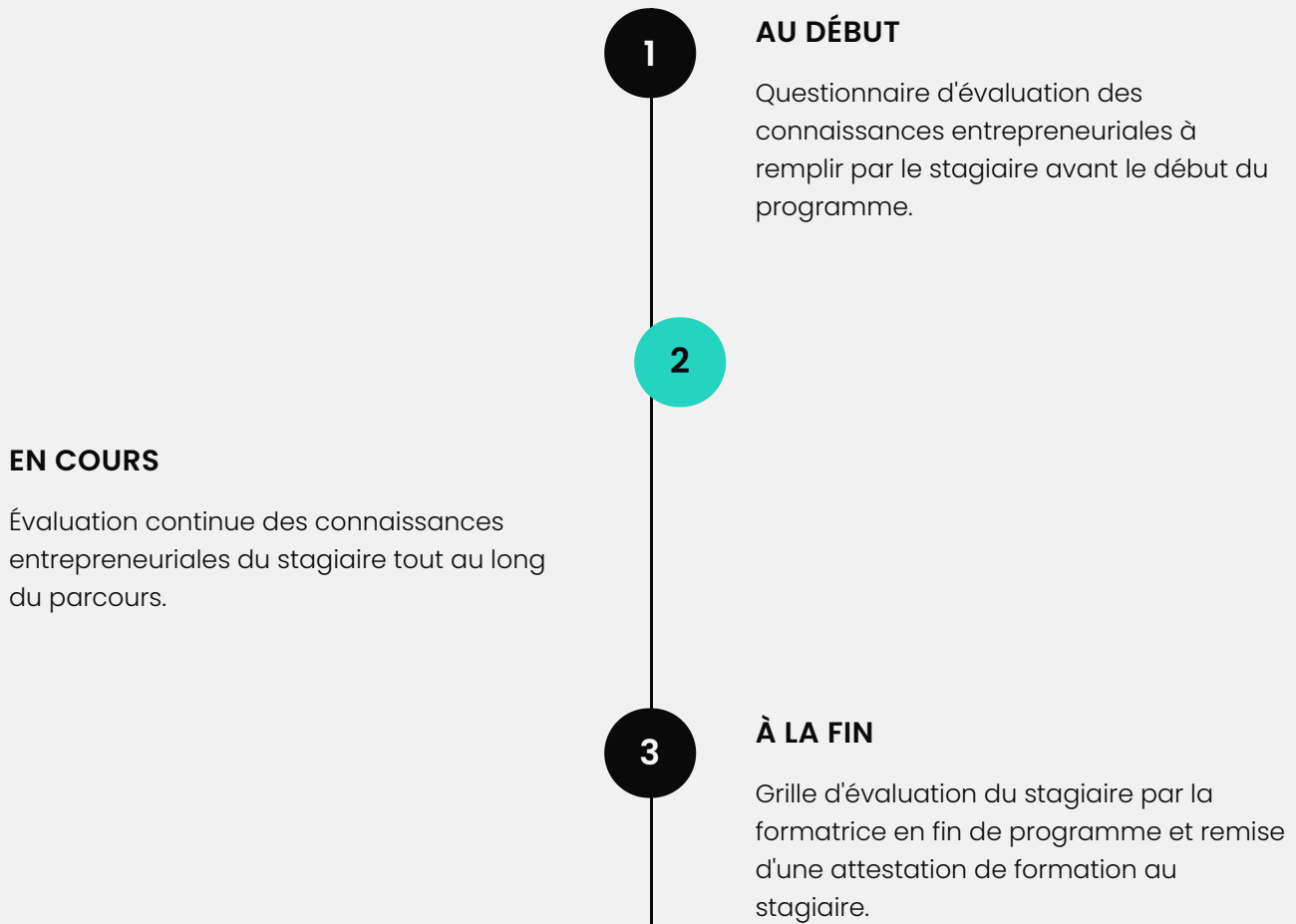
3

*Suivi proactif sur WhatsApp pendant 3 mois. Réponses à toutes vos questions, points réguliers, et relances motivationnelles pour assurer votre progression constante. Retours illimités sur vos travaux.*

# Modalités d'évaluation du stagiaire

---

Le suivi de l'avancement des stagiaires dans leur parcours au sein du programme et l'évaluation de leurs connaissances acquises sont réalisés comme suit :



# Indicateurs de résultats du programme

---

Indicateurs publiés conformément au critère 1, indicateur 2 du Référentiel National Qualité (Qualiopi).

**97,33 %**

Taux de satisfaction global

**100 %**

Taux de recommandation

**98 %**

Taux d'achèvement des parcours

**97 %**

Taux de développement d'entreprise après accompagnement

*Indicateurs mis à jour au 31 décembre 2025.*

*Ces résultats reflètent les parcours individuels des stagiaires et ne sont pas une garantie de résultat. Ils sont calculés sur l'ensemble des stagiaires ayant suivi le programme. ADNEA FORMATION est certifiée Qualiopi (certificat n°2024-012-01 délivré par ALTICERT, valable jusqu'au 11/12/2027) au titre de la catégorie d'action « Actions de formation ».*

# Programme complet

---

1

## PHASE 1 — DIAGNOSTIC, OPTIMISATION ET STRATÉGIE

- Diagnostic complet de l'activité
- Revue et ajustement de l'offre, des prix, du positionnement
- Structuration du tunnel de vente
- Définition des objectifs business et indicateurs de suivi

2

## PHASE 2 — DÉPLOIEMENT ET GÉNÉRATION DE RÉSULTATS

- Mise en œuvre de la stratégie d'acquisition
- Structuration de l'organisation (CRM, suivi KPI, finances)
- Automatisation des tâches chronophages
- Optimisation de la rentabilité

3

## PHASE 3 — ACCÉLÉRATION, ITÉRATION, AUTONOMISATION

- Analyse des résultats, renforcement des leviers performants
- Plan de développement à 6-12 mois
- Routines de pilotage & autonomie stratégique
- Livrable fin de programme : business playbook personnalisé

# Les 3 phases et les livrables

---

1

## DIAGNOSTIC, OPTIMISATION ET STRATÉGIE

### Objectif visé :

Faire un état des lieux complet de l'activité, identifier les leviers d'optimisation et définir une stratégie business claire et structurée pour atteindre les objectifs fixés.

### Thèmes traités :

- Diagnostic complet de l'activité actuelle
- Revue et optimisation de l'offre, du positionnement et des prix
- Structuration du tunnel de vente
- Construction des stratégies business et d'acquisition client

2

## DÉPLOIEMENT ET GÉNÉRATION DE RÉSULTATS

### Objectif visé :

Déployer la stratégie business sur le terrain, structurer la gestion quotidienne de l'entreprise, automatiser les tâches répétitives et générer les premiers résultats mesurables.

### Thèmes traités :

- Mise en œuvre de la stratégie d'acquisition client
- Structuration de la gestion (CRM, suivi KPI, finances)
- Automatisation et optimisation des process internes
- Amélioration de la rentabilité (prix, marges)

# Les 3 phases et les livrables

---

3

## ACCÉLÉRATION, ITÉRATION, AUTONOMISATION

### Objectif visé :

Analyser les résultats obtenus, renforcer les leviers performants, construire un plan de développement à 6-12 mois et acquérir l'autonomie stratégique pour piloter le business après le programme.

### Thèmes traités :

- Analyse des performances et itération
- Construction du plan de développement à 6-12 mois
- Mise en place des routines de pilotage business
- Acquisition de l'autonomie stratégique

+

## BUSINESS PLAYBOOK PERSONNALISÉ

Document personnalisé remis en fin de programme, qui récapitule tout ce qui a été construit ensemble – votre guide de référence pour piloter votre business en autonomie.

### Il contient :

- votre positionnement et votre proposition de valeur
- votre offre structurée et votre politique tarifaire
- votre tunnel de vente et vos supports
- votre stratégie d'acquisition client et vos messages types
- votre organisation et vos outils
- vos routines business (jour / semaine / mois / trimestre)
- vos indicateurs à suivre et vos objectifs chiffrés
- votre plan de développement à 6-12 mois
- vos réflexes quand ça coince

# Ils ont suivi le programme

---



**+146k€**

de CA dans son pipeline commercial

**Alexandra Bonnet**

*Expert indépendante en conformité medtech*



**+17k€**

de CA signé le mois 3 du programme

**Charlotte Guthorel**

*Créatrice d'identités olfactives sur mesure*



**+11k€**

de CA signé le mois 3 du programme

**Florie Saunier**

*RH externalisée pour TPE-PME*



**+9k€**

de CA signé le mois 1 du programme

**Ségolène Poupa**

*Bras droit d'entrepreneurs - OBM*

*Exemples de résultats obtenus par nos stagiaires accompagnés. Les résultats varient selon les profils, le secteur d'activité et l'engagement personnel.*

# Tarif et financements du programme

---

## Tarif du programme

**2 000 €\***

*\*Exonération de TVA en vertu de l'article 261-4-4<sup>o</sup>-a du Code Général des Impôts.*

## Moyens de paiement

Le programme est payable par virement bancaire.

## Solutions de financement

Un paiement en plusieurs fois par virement bancaire est accessible en 4 mensualités de 500 €.

Le programme est également finançable par votre OPCO. Vous pouvez débloquer un budget annuel de formation financé par votre OPCO via les cotisations URSSAF formation professionnelle que vous payez chaque année.

# Informations de contact

---



hello@adnea.fr



www.lucillemisslin.fr



ADNEA – 15 rue de Flaxlanden 68440 BRUEBACH

**QUALIOPI – ACTIONS DE FORMATION**

Certificat n°2024-012-01 délivré par ALTICERT, valable jusqu'au 11/12/2027.